



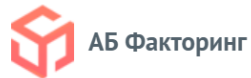
GetFinance

Финтех платформа

**ОНЛАЙН-ФАКТОРИНГ:
ЭФФЕКТИВНОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ ПОДДЕРЖКИ
ПОСТАВЩИКОВ И ЗАКАЗЧИКОВ**

Впервые в России переведен в онлайн-формат весь цикл факторингового финансирования

Независимый цифровой агрегатор для взаиморасчетов между поставщиками и заказчиками



Мультифакторность GetFinance позволяет подключить неограниченное количество финансирующих организаций и предоставить клиентам из различных отраслей лучшие условия финансирования

Практический опыт финансирования



В2В



223-ФЗ



Электросети



Водоканал



Авиация



Лизинг



Фонды капремонта



Строительство



Автодороги



Аптечные склады



Операторы ТКО



Энергосервисные
контракты

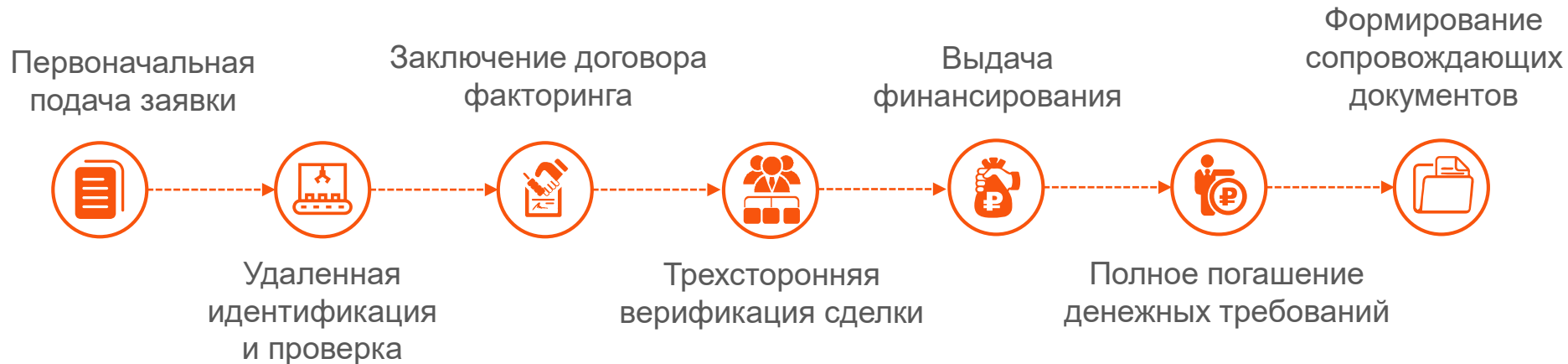


Нефтегаз



Энергетика

Цифровизация всех этапов факторинга



Все действия в бесплатной системе ЭДО, 100% юридическая значимость за счёт ЭЦП

Всего 3 онлайн-документа для подключения

- 1** Правила оператора платформы
- 2** Оферта на заключение договора факторинга
- 3** Правила работы в ЭДО

Ознакомиться с документами можно по ссылке: getfinance.ru

Виды онлайн-факторинга на платформе GetFinance

ФАКТОРИНГ – это финансирование поставщика по контракту, осуществляемое третьей стороной (фактором) за счет уступки денежных требований



Факторинг существующих денежных требований

Финансирование по контрактам/этапам контрактов, которые исполнены к моменту подачи заявки и предусматривают отсрочку платежа



Факторинг просроченных денежных требований

Финансирование по контрактам с просроченной оплатой к моменту уступки — позволит заказчику избежать судебных разбирательств и расплачиваться по удобному графику, поставщику — быстро получить оплату

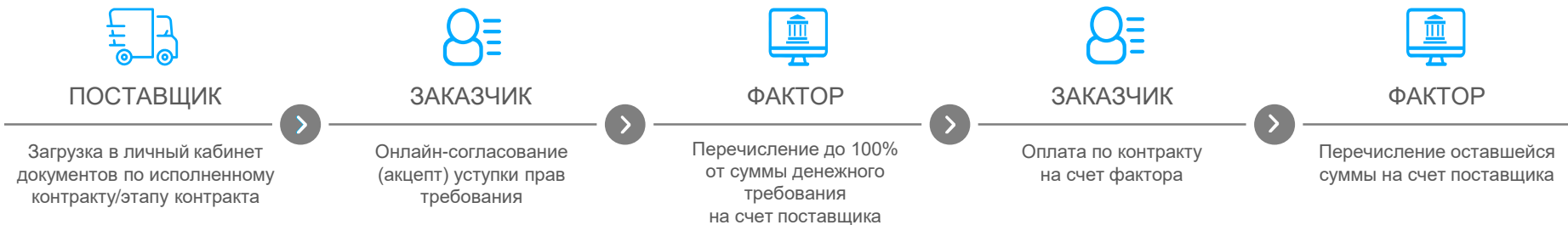


Факторинг будущих денежных требований


Финансирование по контрактам/этапам контракта, исполнение которых планируется в будущем

Факторинг существующих требований нужен, когда после исполнения этапа контракта/контракта, заключенного с отсрочкой платежа, у поставщика появляется необходимость получить оплату в максимально быстрые сроки


Как получить финансирование



ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ЗАКАЗЧИКА

- 
- Удобная длительность отсрочки
 - Можно активнее работать с МСП
 - Расширение числа поставщиков

ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ПОСТАВЩИКА


- 
- Досрочная оплата по контракту
 - Увеличение оборотного капитала
 - Решение проблемы кассовых разрывов

Факторинг будущих требований нужен, когда клиент до исполнения обязательств по контракту испытывает необходимость в финансировании.


Факторинг будущих денежных требований



ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ЗАКАЗЧИКА

- 
- Удобная длительность отсрочки
 - Можно активнее работать с МСП
 - Расширение числа поставщиков
 - Эффективная работа с кредиторской задолженностью

ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ПОСТАВЩИКА

- 
- Досрочная оплата по контракту
 - Возможность сотрудничать с заказчиками, которые работают на условиях отсрочки платежа
 - Увеличение оборотного капитала
 - Решение проблемы кассовых разрывов



Поставщик исполнил обязательства, но не получил оплаты согласно сроку, указанному в договоре



Заказчик не имеет необходимых средств для оплаты в срок, пени за просрочку начисляются очень небольшие (0,1% от суммы просроченного платежа)
– длительное ожидание невыгодно поставщику



Поставщик оформляет факторинг онлайн на необходимый заказчику срок, и в течение суток после подписания реестра денежных требований (ДТ) получает финансирование до 90% от суммы ДТ



Заказчик оплачивает фактору всю сумму в конце срока, на который был оформлен факторинг. Поставщик получает оставшуюся сумму ДТ за вычетом комиссии

ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ЗАКАЗЧИКА

- увеличение продолжительности отсрочки по контракту – у заказчика больше времени на сбор платежей от пользователей услуг;
- сохранение хороших партнерских отношений с поставщиками – интерес к сотрудничеству со стороны добросовестных и надежных контрагентов;
- нет необходимости, чтобы поставщик был в состоянии предоставить отсрочку — возможность наращивать объемы работы с МСП;
- снижается риск судебных разбирательств – сохранение деловой репутации.

ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ ПОСТАВЩИКА

- оплата по контракту сразу после передачи фактору ДТ – деньги не оказываются «замороженными» на неопределенный срок, сохраняется ликвидный оборотный капитал;
- нет риска судебных разбирательств – не нужно тратить время и ресурсы на возврат долга, управление кредиторской задолженностью берет на себя факторинговая компания;
- полученные средства в период отсрочки можно вновь пустить в оборот — развитие бизнеса, увеличение объемов продаж.

Условия финансирования

%

от **9%** годовых

(ставка зависит от суммы уступаемых денежных требований и тарифов фактора)



отсутствуют лимиты
по минимальной сумме

₽

до **100%**

от всей суммы контракта/аванса



Срок финансирования:

- до 1 года (B2B)
- до 3 лет (223-ФЗ)
- до 5 лет (615-ПП РФ)



Срок рассмотрения заявок:

- 1 рабочий день для стандартных условий
- 3 рабочих дня для индивидуальных условий



Минимальный
пакет документов

Как работать на платформе дебитору

Назначить ответственного сотрудника, который будет осуществлять работу в системе ЭДО (бухгалтер, финансист)

Зарегистрироваться в [ЭДО](#) при помощи своей электронной подписи (ЭЦП для отправки бухгалтерской отчетности). При регистрации обеспечивается удаленная техподдержка

Осуществить самостоятельное приглашение поставщиков на платформу или делегировать это нашим специалистам

Старт работы всего за 3 дня



Простая схема работы дебитора



Поставщик создает реестр денежных требований и направляет его на подписание.

Дебитор проверяет основные пункты реестра денежных требований и подписывает его в ЭДО. Далее фактор в течение 1 рабочего дня перечисляет поставщику до 100% от суммы ДТ

В указанные в договоре сроки дебитор оплачивает всю сумму по договору на счёт фактора. Фактор в течение 1 рабочего дня переводит поставщику оставшуюся оплату

Вносить изменения, касающиеся факторинга, в положение о закупках или в договор необязательно. Это осуществляется только по желанию заказчика, наши специалисты могут предоставить необходимые формулировки для положения о закупках и договора

Как получить финансирование

Дорожная карта поставщика



Зарегистрироваться на цифровой [платформе](#) и в системе [ЭДО](#) при помощи своей электронной подписи (ЭЦП для отправки бухгалтерской отчетности)



В [личном кабинете](#) подать онлайн-заявку на одобрение лимита финансирования по существующим договорам. В течение 1 рабочего дня Вы получите предложение по финансированию в своем ЛК



Создать в системе [ЭДО](#) онлайн-реестр денежных требований и подписать его своей электронной подписью. Дождаться дистанционного онлайн-согласования реестра заказчиком и фактором



Получить первую часть финансирования на свой расчетный счет (до 100% от суммы денежного требования)



В указанные в договоре сроки заказчик оплачивает всю сумму на счёт фактора. Фактор в течение 1 рабочего дня переводит поставщику вторую часть финансирования

Правовое регулирование факторинга



Глава 43 ГК РФ

разрешает уступать финансовые требования

Глава 24 ГК РФ

регулирует непосредственно переход прав на получение оплаты за исполненные обязательства

Федеральный закон № 115

регулирует действия факторинговых компаний в рамках ПОД/ФТ

Федеральный закон № 63

признает электронную подпись равнозначной бумажной



GetFinance

Финтех платформа



АДРЕС

121151, Москва, наб. Тараса
Шевченко, 23А, этаж 4



ТЕЛЕФОН

+7 (499) 450-55-22
8 (800) 500 55 52



EMAIL

info@getfinance.ru



САЙТ

www.getfinance.ru